

Networking: La llave maestra para abrir las puertas al trabajo de tus sueños

¿Estás cansado de enviar currículums sin obtener respuesta? ¿Te gustaría conocer los secretos para conseguir el trabajo de tus sueños? El networking es la clave para destacar en el mercado laboral actual, según señala la empresa de empleabilidad y marca personal, Gabi Balbuena.

“Más allá de la formación y experiencia, networking significa red de contactos. Es lo que permite conocer a las personas adecuadas para abrir puertas y conseguir oportunidades laborales. Y no se trata solo de recolectar contactos en eventos y redes sociales, sino de cultivar relaciones duraderas y de confianza que permitan estar siempre presente en la mente de los contactos”, señala Gabriela Balbuena, la representante de la empresa.

Asistir a eventos laborales, conferencias y reuniones profesionales, refiere, brinda la posibilidad de conocer a expertos y líderes de la industria, quienes pueden ser mentores o proveedores de información valiosa para desarrollar una carrera exitosa. Además, las empresas prefieren contratar a alguien recomendado por un conocido o colega, ya que esto les brinda una mayor confianza en la calidad del candidato.

A tener en cuenta

Sé proactivo

No esperes a que las oportunidades laborales lleguen a ti. **Sal de tu zona de confort y comienza a asistir a eventos de networking**, reuniones profesionales y conferencias en tu área de interés. Incluso puedes organizar tus propios eventos con personas que admires o que te puedan ayudar a conseguir trabajo. ¿Eres introvertido? Míralo como una estrategia para alcanzar tu meta profesional.

Sé auténtico

No trates de ser alguien que no eres solo para impresionar a tus contactos. Sé tú mismo y muestra tu personalidad única en cada mensaje. Tu presentación personal debe hablar brevemente de tu experiencia y especialidad, pero siempre con ese toque genuino. Esto te permitirá conectar de manera más auténtica con las personas que conozcas y construir relaciones duraderas.

Sé persistente

No te desanimes si no obtienes resultados inmediatos. **El networking requiere tiempo y esfuerzo**. Sigue construyendo relaciones duraderas y manteniendo contacto con tus contactos. La persistencia y la paciencia son clave para conseguir resultados positivos.

«No pierdas más tiempo en envíos de currículums sin

resultados. Aprende cómo construir una red de contactos sólida y efectiva que te ayude a alcanzar tus objetivos profesionales. LinkedIn es la llave maestra que te abrirá las puertas al trabajo de tus sueños. ¡No lo subestimes!», resalta.