

“Buscamos una mayor conectividad aérea con regiones peruanas”

¿Cómo van las relaciones comerciales entre Perú y Chile?

La relación económica – comercial entre ambos países es extraordinaria. Esta tiene más de 20 años en el que se ha logrado acumular un importante stock de inversiones que actualmente supera los US\$ 30 000 millones. Esto se ha ido diversificando en los últimos años tres años con mayor avance en materia energética, minería y agroindustria.

Una muestra de ello fue la compra de Soprole hecha por el Grupo Gloria por US\$ 650 millones, números magros que nos satisfacen enormemente y que demuestra que es una ida y vuelta en materia comercial.

En términos de intercambio comercial, estos superan los US\$ 3 000 millones. Todavía hay mucho por ofrecer; pero hay que recalcar que hoy existe una relación sobresaliente entre los sectores privados de ambos países. Tenemos una relación sólida y madura que contribuye a establecer mayores confianzas para la búsqueda de nuevos negocios e inversiones.

¿Qué oportunidades comerciales observa en nuestro país?

Chile fue siempre un importante productor de uvas, paltas y arándanos. Pero hoy en día Perú – producto de su auge agroindustrial- no solo es un importante proveedor de frutas para Chile, sino que se ha convertido en el exportador mundial de estas frutas.

Esto revela que Perú ha hecho muy bien su trabajo, teniendo además un enorme potencial de tierras de cultivo, un favorable

clima y costos más baratos que Chile; entonces, es un mix muy superior al que se encuentra hoy en nuestro país.

Por otra parte, ambos países son mineros. Chile es un gran proveedor de servicios e insumos para la gran minería como lo es también para la agroindustria peruana. Esto es un tema (comercial) cruzado, convirtiéndose en una interacción muy potente y complementaria.

¿Cuántas empresas chilenas operan en el Perú?

Hoy en día tenemos más de 400 empresas de capitales chilenos instalados en Perú y respecto a cómo están constituidas van desde la micro, pequeña hasta grandes empresas, así también se cuenta con jóvenes emprendedores vinculados al tema de innovación y fintech que, que si bien son pequeñas unidades de negocio están apalancado recursos muy importantes.

Las principales son empresas proveedoras de servicios para la gran minería y para la agroindustria. Hoy en día en Perú hay alrededor de US\$ 20 000 millones de capitales chilenos. En Argentina y Colombia también hay una cantidad similar, mientras en Brasil sobrepasa los US\$ 30 000 millones.

Desde hace muchos años, el sector privado chileno está incursionando en mercados más grande que el nuestro en forma muy diversificada lo cual se viene realizando hace más de 20 años.

Se conoce que Chile tiene interés de potenciar el turismo con Perú ¿cómo va ese proceso?

Hemos tratado de transmitir esta inactiva a las autoridades peruanas, tomando en cuenta que nuestros países fueron afectados por la pandemia que impactó negativamente al crecimiento económico, registrando además altos de niveles de

inflación.

Como país, hemos llegado a números preocupantes que no estábamos acostumbrados en los últimos 30 años. En Chile tenemos una recesión económica con una economía que ha empezado a enfriarse.

En ese sentido, creo que un ámbito que deberíamos trabajar juntos es el turismo mediante la conectividad aérea que actualmente es muy importante como, por ejemplo, los vuelos directos entre Lima y Santiago.

En esa línea, deberíamos comenzar a conectarnos con ciudades regionales de los dos países. Por ejemplo, Perú y Chile son países mineros, por tanto, se debería habilitar vuelos directos entre Arequipa y Antofagasta, regiones ligadas al desarrollo minero. Así también sería importante la conectividad con las zonas norte y centro peruano donde se ubica la agroindustria.

Hay que considerar que las curvas de demanda ya empiezan a empinarse positivamente de nuevo. Por eso, los dos gobiernos deben mirar hacia el tema de turismo, el cual tiene un gran potencial para los dos países. Creo que es un tema que se debe trabajar un poco más.

¿Cuál será la agenda de trabajo ahora que se destrabó la transferencia a Perú la presidencia *pro tempore* de la Alianza del Pacífico?

Lo más importante en lo que concierne a la Alianza del Pacífico es que se ha logrado destrabar una situación que demoró hace algunos meses lo que impedía que el Perú asumiera la presidencia *pro tempore*. Eso se ha subsanado. Chile ha asumido por un mes la presidencia para posteriormente entregarla a Perú el 1 de agosto.

En este mes, se va realizar una reunión con coordinadores nacionales para que nuevamente se retomen los temas pendientes de la agenda, los que deberán estar cargo de la presidencia peruana.

Entre los temas a tratar está la incorporación de Costa Rica y Ecuador como países miembros de la Alianza del Pacífico. También está pendiente el interés de Corea del Sur de constituirse como el segundo estado asociado al bloque. Esto demuestra que el potencial de la Alianza es enorme, donde además tenemos 50 países observadores que están muy interesados en el devenir de la Alianza.

¿Cuándo se estarían integrando Costa Rica y Ecuador a la Alianza del Pacífico?

Si bien no puedo establecer dichos tiempos, Costa Rica tiene los procesos más avanzados que Ecuador, puesto que para ser miembro del bloque los países postulantes deben contar con acuerdos de libre y comercio con cada uno de los socios de la Alianza del Pacífico. En el caso de Costa Rica, los tiene, está prácticamente listo.

En tanto para Ecuador, aún le falta cerrar un acuerdo comercial con México. Lo ideal es que ambos países puedan ingresar bajo la presidencia (*pro tempore*) peruana. De no darse el caso, ello se daría bajo nuestra presidencia el cual asumimos en marzo del próximo año. Lo importante es seguir trabajando e ir cerrando las brechas para que esto pueda suceder.

Hace poco se realizó en nuestro país la “Misión Presencial ERNC 2023” organizado por ProChile ¿en qué radica la importancia de esta misión?

Para mi es una satisfacción que se haya realizado esta misión

comercial donde participaron una delegación conformada por 10 empresas chilenas proveedoras de servicios relacionadas al sector energía mostrando interés por el mercado peruano.

Hay que enfatizar que el sector de energías limpias y renovables no ha sido muy explorado y que a futuro va a tener mucha importancia para nuestros países. En ese sentido, hay que seguir trabajando conjuntamente para alcanzar un desarrollo más sostenible.

¿Qué oportunidades observa en el mercado energético peruano?

Sobre el tema de energías renovables, Chile está un poco más adelantado que Perú. Hoy en día nuestra matriz energética se concentra en 33% en generación de energía eólica y solar. En el Perú esos dos ítems apenas llegan a un dígito. En ese sentido, el sector privado chileno está viendo la manera de seguir creciendo en los siguientes años en materia energética; de ahí el interés de explorar y conocer el mercado peruano para ser un proveedor de servicios de energías renovables y limpias.

Precisamente, en los últimos ocho años, nuestra política pro energía renovable ha tenido un importante auge y buscamos para el 2030 que nuestra matriz energética supere el 40%. Hay mucha inversión en este rubro a la espera que sea mucho más porque así lo requiere el desarrollo de los países.